



Mikael Andersson, VD Motorsweden

” Med Resurs Bank är det enkelt att välja det som passar bäst, oavsett om man vill direktbetala eller exempelvis betala med faktura

Motorsweden ger full gas i Norden med e-handel från Resurs Bank

En kontakt och en teknisk lösning för hela Norden. Två tunga skäl till att grossisten Motorsweden valde Resurs Bank som leverantör av kundfinansiering för e-handel. Efter starten i den svenska webbshoppen lanseras betalsätten nu på den norska och finska marknaden. E-handelsfinansiering som bidrar till Motorswedens framgång och expansion.

Motorsweden startades 2009 av Mikael Andersson. Företaget erbjuder ett brett sortiment av av scootrar, mopeder, dirtbikes etc. till konsumenter i Sverige, Norge och Finland. Från starten har fokus legat på e-handel och att erbjuda bra produkter och bra finansiering till kunderna. Redan 2010 kunde företaget erbjuda kunderna faktura-betalning i sin webbshop. När den helt nya hemsidan lanserades i januari 2013 integrerades Resurs Banks betalalternativ faktura och delbetalning direkt till e-handelsplattformen Magento. Till stor nytta för både företaget och kunderna.

– Eftersom det mesta av vår försäljning går via e-handel är det viktigt att erbjuda snabba, trygga och flexibla betalningsalternativ till våra kunder. Med Resurs Bank är det enkelt att välja det som passar bäst, oavsett om man vill direktbetala eller exempelvis betala med faktura, berättar Mikael Andersson, VD och ägare Motorsweden.

Snabba betalningar viktigt för ett växande företag

Utöver de uppenbara fördelarna för Motorswedens kunder, med enkla, trygga och flexibla betalningsalternativ, är satsningen även av stor betydelse för företaget. Snabba betalningar från Resurs Bank stärker Motorswedens kassaflöde och likviditet. En viktig aspekt i ett växande företag som nu satsar på expansion i Norden.

– Med Resurs behöver vi aldrig vänta längre än ett dygn på att få in betalningen för faktura- eller delbetalningsköpet. När vi jämfört med

andra alternativ på marknaden ser vi att det inte sällan handlar om uppemot två till tre veckor för att få betalt från bankerna. En väldig styrka i Resurs Banks sätt att bidra till framgångsrik e-handel, säger Mikael Andersson.

Relationen med Resurs Bank går tillbaka till 2006. Då startades ett samarbete kring factoring för att stärka försäljningen gentemot återförsäljarna. Sedan har samarbetet växt med ökade möjligheter inom just e-handel.

Lyhörd och flexibel samarbetspartner

– För oss är det viktigt att kunna lösa flera viktiga behov hos en och samma samarbetspartner. Framförallt när vi expanderar i Norden och kan glädjas åt att ha en leverantör av e-handelsfinansiering, trots att vi finns i tre länder. Det sparar oss värdefull tid. Sedan har vi alltid uppskattat Resurs förmåga att lyssna på våra behov och anpassa lösningar efter just oss. De är verkligen kundorienterade, i ordets rätta bemärkelse, avslutar Mikael Andersson.

Om Resurs Bank

Resurs Bank är en av Sveriges snabbast växande nischbanker, sprunget ur Resurs Finans som introducerade räntefritt i mitten av 1980-talet. Resurs Bank är idag marknadsledande inom konsumentfinansiering inom detaljhandeln och erbjuder därtill attraktiv in- och utlåning, kreditkortsfamiljen Supreme Card, samt factoringtjänster till företagskunder. Resurs Bank tillhör Resurskoncernen och på huvudkontoret i Helsingborg arbetar 200 personer. Mer information hittar du på resursbank.se